КОММУНИКАЦИЯ

Обучение ораторскому искусству и культуре речи

Программа по риторике, публичным выступлениям и эффективной коммуникации.

600 AZN · Цены могут меняться в зависимости от текущих условий.

Для кого

Руководители и менеджеры · Тренеры и спикеры · Специалисты по продажам и работе с клиентами

План занятий

01 Архитектура речи и структура мысли

- Трехслойная структура речи: смысл · аргумент · эмоциональная рамка
- Формирование внимания в начале
- Фокусировка сообщения и «закрепление основной идеи»
- Запоминающиеся формулы завершения и обращения

02 Классическая риторика: Логос · Этос · Пафос

- Логос: логическая структура аргумента и механизм доказательства
- Этос: формирование доверия и статуса оратора
- Пафос: эмоциональное воздействие и аудитория психология
- Баланс этих трех элементов и их реальное применение в речах

03 Эристика: преимущество в дебатах и конфронтации

- Суть эристической риторики: правда против победы
- Известные эристические приемы (подход Шопенгауэра)
- Ослабление и деконструкция аргумента оппонента
- Распознавание и нейтрализация манипулятивной риторики
- Применение в дебатах, переговорах и деловых дискуссиях

04 Голос, язык тела и невербальное влияние

- Управление эмоциями с помощью тона, темпа и пауз
- Подсознательные механизмы языка тела
- Баланс силы жестов, позы и Зрительный контакт
- Контроль в стрессовых ситуациях и под давлением аудитории

05 Практические выступления, дебаты и анализ

- Структурированные выступления перед реальной аудиторией
- Дебаты и сценарии контраргументов
- Видеоанализ и индивидуальная обратная связь
- Развитие личного риторического стиля

Контакты и запись

Aseto İnkişaf Təlim Mərkəzi (AİTM) · Bakı, Azərbaycan
+994 10 389 39 29 · custom@aitm.az · aitm.az
https://aitm.az/telimler/natiqlik/?lang=ru